

铁军风采

创典全程
TRENDA

2016年5月
总15期



www.trenda.cn

2016年4月
月度销冠

备注：部分项目因销售价格等原因业绩未达标，暂不进入销冠榜。

明星案场

2016年4月，客户满意度中心通过巡场拍照、来电咨询、神秘电话监测三个维度，对47个项目进行监测调查。【春投国际城】项目在巡场拍照维度得分100分，来电咨询维度得分45分，神秘电话监测维度得分94分，最终以95.6分（百分比）夺得4月份客户满意度调查第一名！

【团队寄语】众人拾柴火焰高！古语讲，“千人同心，则得千人之力；万人异心，则无一人之用”。这就是团队的力量！这就是我们需要的团队精神！作为创典人，我们的形象价值百万，在案场以最饱满的精神状态对待每一位客户，以最真诚、最热情的态度服务甲方！像铁军团队一直在学习、在进步，相信只有用心才能做到最好！我是一切的原点，一切答案皆在案场！



明星伙伴

公司的发展与合作开发商的可息密切相关，客户的满意是代理现代机构首要追求的重要指标，在2016年1-3月甲方满意度调查中，以下17位优秀员工得到了合作开发商高度认可，充分证明了他们在工作中的不俗表现。



◎ 赵永
项目：富茂壹号
装下兄弟的梦想！一直向前！

同事眼中的TA

“七朝智囊”，他是案场老大哥也是团队的支柱，总在团队需要他的时候，从专业的角度帮大家排忧解难，重建信心。他是同事眼中的好领导、工作上的好搭档、生活中的好伙伴！



◎ 黄发兴
项目：富茂壹号
会有那样的一天，我活成了我最想要的样子，过去所有的伤痛都成了助力！

同事眼中的TA

监督多个项目，对工作认真负责，对团队严加管理。正是他的严格要求才使团队更加进取，同时，也就成就了这样一位追求极致管理者！



◎ 杨磊
项目：富茂壹号
不要剑别人说你的苦和汗，因为它也是成功的必经之路！

同事眼中的TA

从军人到创典铁军，“一身正气、上阵杀敌”可以说是对他最好的诠释。骨子里的钢铁基因让他不断追求更好的自己！富茂壹号在他的带领下定能完美收官！



◎ 张黎明
项目：富茂壹号
细心做事，用心做人，凡事细心必能做好，做人用心必有回报！

同事眼中的TA

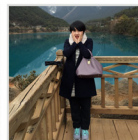
是首屈一指生活中的佼佼者，每天精彩的播报出自她的手，每次夜场的准备和方案她都认真仔细做到最好，为前线奋战的铁军们保驾护航！长期稳定，定能独当一面！



◎ 张艳
项目：富茂中央
精于勤而荒于嬉，行成于思毁败于惰。

同事眼中的TA

做事果敢点少干多，能高效管理团队，完成各项任务，也是疑难客户的终结者，团队的顶梁柱，甲方的好帮手，简直就是拼命三娘！



◎ 王萍
项目：尚品·美地城
我是一切的原点。

同事眼中的TA

尚品团队的“藤总”，尚品案场的主心骨，尚品大家庭的大太阳，一个雷厉风行的“女汉子”。勇敢、专业、一丝不苟是团队对她的认知，认真、负责、高效是甲方领导对她的评价。尚品团队感谢有你！



◎ 恒馨
项目：中冶·一曲江山
有心事的成功！

同事眼中的TA

女中豪杰，大师风范，超强的执行力，超强的信念，创典的优秀传统已融入她的骨髓，她是真的代名词，是工作中的标兵，生活中的恒换，拿不下的客户，只要恒换出马，客户必顺附卡。



◎ 王琦
项目：中冶·一曲江山
没有永远的牛马，只有不断进步。

同事眼中的TA

升级人文，真实善良；为人踏实，尽管尽美每一件事，他乐于助人，竭尽全力兑现每一个承诺；他是策划团队的中坚力量，是销售团队的得力助手！



◎ 卢昭
项目：中冶·一曲江山
胜者为王！

同事眼中的TA

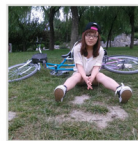
他尽职尽责，踏实稳重，风趣幽默，是团队可信赖的核心人物，领导可委以重任的干将！他充满正能量，是团队的主心骨，作为一名老创典人，处处都在以身作则，铁军风采始终如一。



◎ 贾兰涛
项目：天湖·蔚蓝东原
我之所以敢，是因为我相信能，信则成，下野干。

同事眼中的TA

他眼睛很小，年龄不小，可是他脚很大，事业心很强！对待同事有求必应，对待领导安排的工作高质量高速度完成，对待自己苛求完美，他是刚进化成的狮子！



◎ 卢秋彤
项目：天湖·蔚蓝东原
你不勇敢，没人替你坚强！

同事眼中的TA

工作中极具责任心，进取心，纵使千难万难，都是笑着高质量完成，也是这种工作态度，也给了我们非常深的感染，加油！期待她有更美好的未来及更大的平台！



◎ 金宇科
项目：太奥广场
解决甲方的问题就是扫除自己工作中的问题。

同事眼中的TA

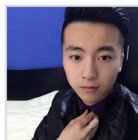
谨慎细心，幽默风趣，是团队中当之无愧的带头人，是甲方团队最专业的专业伙伴，用自己的专业技能和良好心态为团队树立榜样。



◎ 邵理玲
项目：中铁·立丰国际广场
伟大都是熬出来的，持之以恒的努力总会看到结果。

同事眼中的TA

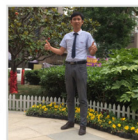
具有超强的亲和力，任何客户在她面前都会放下所有的心理防线，这也是她成为销冠的制胜法宝。



◎ 张朝晖
项目：中铁·立丰国际广场
汗水、低潮、失败都无所谓，这是我胜利的准备。

同事眼中的TA

项目的会说话，销讲第一人，也是项目的最佳担当，对待工作一丝不苟，乐于帮助同事，是最佳战友。



◎ 马博
项目：太奥广场
责任为先，勇于承担，扎实做好每一件事情就是成功！

同事眼中的TA

自信开朗，做事善于换位思考和沟通，年轻气盛不傲娇，是团队中的铁军楷模。

世界这么大 创典销冠再出发!



2015年度 销冠游

2014我们奔赴韩国, 2015我们玩转韩国, 2016, 创典销冠再出发, 用业绩与实力诠释着“生活不止眼前的苟且, 还有销冠的福利”。

2016年4月13日—4月25日, 创典全程2015年度销冠分两批出发, 浩浩荡荡直飞日本, 开启浪(tu)漫(hao)的任性之旅。

在富士山下初见霓虹国的繁华, 在大阪感受樱花大道的风情, 在横滨体验中华街的色彩缤纷, 在东京尽情享受买买买的乐趣无穷。

旅途中心无旁骛、吃喝玩乐、刷卡血拼, 归来时满面复活再创销冠风采, 这便是创典的铁军, 铁军中的销冠! 铁军们准备好了么, 来年销冠的未知旅途等你加入!



● 高钟辉
项目: 曲江·华著中城
我们要有自己的目标。

同事眼中的TA
从加入团队的第一天起就一直是最早和最晚的那一个, 面对问题不退缩, 发现错误不推脱, 靠实际行动让对方记住自己, 用低笔及时记录自己的不足, 是一个不断用实际行动拉近自己与目标的人!



● 张金金
项目: 曲江·华著中城
做人, 赢在格局, 输在计较。

同事眼中的TA
销售团队最坚实的后盾, 面对客户的签约与手续问题从未都是耐心细致地应对, 不在一线销售, 却成了左右客户满意度的重要因素, 因为为她, 客户解开心口疑惑, 因为为她, 团队感到无比踏实, 她是华著中城最灵动的小蜜蜂。

料峭春风里 吟啸且徐行 ——创典 & 搜房战略合作 房地产服务业的重大突破

2016年5月9日，创典全程与搜房网共同举办“中国房地产服务业的新机遇”战略合作发布暨高峰论坛。搜房控股集团董事长吴天全携集团高层团队，创典全程董事长杜荷军与董事会成员、公司管理团队成员莅临本次盛会。近百家开发商客户、西安市经纪人协会会员等相关企业齐聚西安香格里拉大酒店，共同见证创典全程与搜房合作的战略合作。同时，业界论道，共同探讨房地产服务业的涛声与远方。



西安创典全程总经理杜荷军
代表双方致欢迎辞



搜房控股集团西安分公司总经理武成龙
阐释数字化的搜房



搜房控股集团副总裁李汶分享搜房媒体传播的力量



西安创典全程副总经理张平解析合作的化学反应

此次搜房与创典达成战略合作，互联网巨头力掘地产代理行业蕴藏的强劲对手，是强势线上资源与优势线下服务能力的结合，可以为客户提供更高效更高质量的置业和金融服务，同时获得更大的商业机遇。



创典全程董事长杜荷军与搜房控股集团董事长吴天全
签署创典 & 搜房战略合作协议



搜房控股集团董事长吴天全
带来“互联网+房地产服务业的新机遇”演讲



创典全程董事长杜荷军、搜房控股集团董事长吴天全、西安市经纪人协会会长张涛、搜房网董事孙晓冰
共同探讨中国房地产服务业的新机遇并与会嘉宾合影留念



2016创典全程“狮子计划”训练营圆满落幕

为加速提升营销管理原有由执行工作向未来项目总体统筹的角色转变，5月3日—6日，由营销中心组织的为期4天3晚的2016创典全程“狮子计划”训练营在祥云山庄开幕。本次“狮子计划”训练营共有43名学员参训，继续沿用分组PK的形式，诚邀7位公司中高层领导担任优秀讲师，并携手卓远公司对“狮子们”进行术业专攻和极限挑战两部分培训。同时引用项目借用的“杀金猪”形式将各个小组的PK热情推向高潮。



最终，经过一路的过关斩将，从课堂表现、活动参与、分享、总结几个维度进行了综合考评，以李虹、魏浪、张帆、贾兰涛、李向南、王静为代表的烈焰队脱颖而出，营销中心为其奖励“杀金猪”奖金2000元，对表现优异的第二名、第三名分别进行奖金1300元、500元奖励，并为参训学员颁发入学荣誉证书。站在哪里不重要，重要的是你正在往什么地方移动，相信这群“头狼”经过这次“狮子计划”的蜕变之旅，必将从优秀走向卓越。



新团队 进场



2016-4-1 创典携手搜房 & 华颐地产
罗马双雄冠领高新创佳绩



2016-4-9 创典新筑携手
称霸东城笃定行



2016-4-15 创典全程携手大铭富置业
双发天下 创东城霸主



2016-5-3 创典 & 荣民再次联手
共创龙鼎大美未来



2016-5-8 创典携手君登实业
冠领城南 勇创新高