

铁军风采

创典全程
TRENDA

2016年5月
总15期



www.trenda.cn



备注：部分项目因销售价格等原因业绩未达标，暂不进入销冠榜。

明星案场

2016年4月,客户满意度中心通过巡场拍照、来电咨询、神秘电话监测三个维度,对47个项目进行监测调查。【春投国际城】项目在巡场拍照维度得分100分,来电咨询维度得分45分,神秘电话监测维度得分94分,最终以95.6分(百分比)夺得4月份客户满意度调查第一名!

【团队寄语】众人拾柴火焰高!古语讲:“千人同心,则得千人之力;万人异心,则无一人之用”。这就是团队的力量!这,就是我们需要的团队精神!作为创典人,我们的形象价值百万,在案场以最饱满的精神状态对待每一位客户,以最真诚、最热情的态度服务甲方!像铁军团队一直在学习、在进步,相信只有用心才能做到最好!我是一切的原因,一切答案皆在案场!



明星伙伴

公司的发展与合作开发商的可息密切相关,客户的满意是代理现代机构首要追求的重要指标,在2016年1-3月甲方满意度调查中,以下17位优秀员工得到了合作开发商高度认可,充分证明了他们在工作中的不表表现。



◎ 赵永
项目: 宫园壹号
装下兄弟的梦想!一直向前!

同事眼中的TA

“七脚蟹”,他是案场老大哥也是团队的支柱,总在团队需要他的时候,从专业的角度帮大家排忧解难,重建信心。他是同事眼中的好领导、工作上的好搭档、生活中的好伙伴!



◎ 黄发兴
项目: 宫园壹号
会有那样的一天,我活成了我最想要的样子,过去所有的伤痛都成了助力!

同事眼中的TA

监督多个项目,对工作认真负责,对团队严加管理。正是他的严格要求才使团队更加默契,同时,也就成就了这样一位追求极致管理者!



◎ 杨磊
项目: 宫园壹号
不要剑别人说你的苦和汗,因为它也是成功的必经之路!

同事眼中的TA

从军人到创典铁军,“一身正气、上阵杀敌”可以说是对他最好的诠释。骨子里的钢铁基因让他不断追求更好的自己!宫园壹号在他的带领下定能完美收官!



◎ 张黎明
项目: 宫园壹号
细心做事,用心做人,凡事细心必能做好,做人用心必有回报!

同事眼中的TA

是首屈一指生活中的佼佼者,每天精彩的播报出自她的手,每次夜场的准备和方案她都认真仔细做到最好,为前线奋战的铁军们保驾护航!长期锻炼,定能独当一面!



◎ 张艳
项目: 宫园中央
精于勤而荒于嬉,行成于思毁败于惰。

同事眼中的TA

做事果敢点干多,能高效管理团队,完成各项任务,也是疑难客户的终结者,团队的顶梁柱,甲方的好帮手,简直就是拼命三娘!



◎ 王萍
项目: 尚品·美地城
我是一切的原因。

同事眼中的TA

尚品团队的“藤总”,尚品案场的主心骨,尚品大家庭的大太阳,一个雷厉风行的“女汉子”。勇敢、专业、一丝不苟是团队对她的认知,认真、负责、高效是甲方领导对她的评价。尚品团队感谢有你!



◎ 恒馨
项目: 中冶·一曲江山
有心事的成功!

同事眼中的TA

女中豪杰,大师风范,超强的执行力,超强的信念,创典的优秀传统已融入她的骨髓,她是真的代名词,是工作中的标兵,生活中的恒换,拿不下的客户,只要恒换出马,客户必顺附卡。



◎ 王琦
项目: 中冶·一曲江山
没有永远的牛马,只有不断的进步。

同事眼中的TA

升级人文,真实善良;为人踏实,尽善尽美每一件事,他乐于助人,竭尽全力兑现每一个承诺;他是策划团队的中坚力量,是销售团队的得力助手!



◎ 卢昭
项目: 中冶·一曲江山
胜者为王!

同事眼中的TA

他尽职尽责,踏实稳重,风趣幽默,是团队可信赖的核心人物,领导可委以重任的干将!他充满正能量,是团队的主心骨,作为一名老创典人,处处都在以身作则,铁军风采始终如一。



◎ 贾兰涛
项目: 天湖·蔚蓝东庭
我之所以赢,是因为我相信别人,信则成,下则干。

同事眼中的TA

他眼睛很小,年龄不小,可是他脚很大,事业心很强!对待同事有求必应,对待领导安排的工作高质量高速度完成,对待自己苛求完美,他是刚柔并济的狮子!



◎ 卢秋彤
项目: 天湖·蔚蓝东庭
你不勇敢,没人替你坚强!

同事眼中的TA

工作中极具责任心,进取心,纵使千难万难,都是笑着高质量完成,也是这种工作态度,也给了我们非常深的感染,加油!期待她有更加美好的未来及更大的平台!



◎ 金宇科
项目: 太奥广场
解决甲方的问题就是扫除自己工作中的问题。

同事眼中的TA

谨慎细心,幽默风趣,是团队中当之无愧的带头人,是甲方团队最专业的专业伙伴,用自己的专业技能和良好心态为团队树立榜样。



◎ 邵理玲
项目: 中铁·立丰国际广场
伟大都是熬出来的,持之以恒的努力总会看到结果。

同事眼中的TA

具有超强的亲和力,任何客户在她面前都会放下所有的心理防线,这也是她成为销冠的制胜法宝。



◎ 张朝晖
项目: 中铁·立丰国际广场
汗水、低潮、失败都无所谓,这是我胜利的准备。

同事眼中的TA

项目的会说话,销售第一人,也是项目的最佳担当,对待工作一丝不苟,乐于帮助同事,是最佳战友。



◎ 马博
项目: 太奥广场
责任为先,勇于承担,扎实做好每一件事情就是成功!

同事眼中的TA

自信开朗,做事善于换位思考和沟通,年轻气盛不傲娇,是团队中的铁军楷模。

世界这么大 创典销冠再出发!



2015年度* 销冠游

2014我们奔赴韩国，2015我们玩转韩国，2016，创典销冠再出发，用业绩与实力诠释着“生活不止眼前的苟且，还有销冠的福利”。

2016年4月13日—4月25日，创典全程2015年度销冠分两批出发，浩浩荡荡直飞日本，开启浪(tu)漫(hao)的任性之旅。

在富士山下初见霓虹国的繁华，在大阪感受樱花大道的风情，在横滨体验中华街的色彩缤纷，在东京尽情享受买买买的乐趣无穷。

旅途中心无旁骛、吃喝玩乐、刷卡血拼，归来时满面复活再创销冠风采，这便是创典的铁军，铁军中的销冠！铁军们准备好了么，来年销冠的未知旅途等你加入！



● 高钟德
项目：曲江·华著中城
我们要有自己的目标。

同事眼中的TA
从加入团队的第一天起就一直是最早和最晚的那一个，面对问题不退缩，发现错误不推脱，靠实际行动让对方记住自己，用低笔及时记录自己的不足，是一个不断用实际行动拉近自己与目标的人！



● 张金金
项目：曲江·华著中城
做人，赢在格局，输在计较。

同事眼中的TA
销售团队最坚实的后盾，面对客户的签约与手续问题从未都是耐心细致地应对，不在一线销售，却成了左右客户满意度的重要因素。因为为她，客户解开心口疑惑，因为为她，团队感到无比踏实，她是华著中城最灵动的小蜜蜂。

料峭春风里 吟啸且徐行 ——创典 & 搜房战略合作 房地产服务业的重大突破

2016年5月9日，创典全程与搜房网共同举办“中国房地产服务业的新机遇”战略合作发布暨高峰论坛。搜房控股集团董事长莫天全携集团高层团队，创典全程董事长杜荷军与董事会成员、公司管理团队成员莅临本次盛会。近百家开发商客户、西安市经纪人协会会员等相关企业齐聚西安香格里拉大酒店，共同见证创典全程与搜房合作的战略合作。同时，业界论道，共同探讨房地产服务业的涛声与远方。



西安创典全程总经理杜荷军
代表双方致欢迎辞



搜房控股集团西安分公司总经理武成龙
阐释数字化的搜房



搜房控股集团副总裁李沁发言 分享搜房媒体传播的力量



西安创典全程副总经理张平解释合作的化学反应

此次搜房与创典达成战略合作，互联网巨头力掘地产代理行业蕴藏的强劲对手，是强势线上资源与优势线下服务能力的结合，可以为客户提供更高效更高质量的置业和金融服务，同时获得更大的商业机遇。



创典全程董事长杜荷军与搜房控股集团董事长莫天全
签署创典 & 搜房战略合作协议



搜房控股集团董事长莫天全
带来“互联网+房地产服务业的新机遇”演讲



创典全程董事长杜荷军、搜房控股集团董事长莫天全、西安市经纪人协会会长刘涛、陕西地产理事团团长
共同探讨中国房地产服务业的新机遇并与会嘉宾合影留念



创典全程与搜房网战略合作发布暨高峰论坛

2016创典全程“狮子计划”训练营圆满落幕

为加速提升营销管理原有执行工作向未来项目总体统筹的角色转变，5月3日—6日，由营销中心组织的为期4天3晚的2016创典全程“狮子计划”训练营在祥云山召开。

本次“狮子计划”训练营共有43名学员参训，继续沿用分组PK的形式，诚邀7位公司中高层领导担任优秀讲师，并携手卓远公司对“狮子们”进行术业专攻和极限挑战两部分培训。同时引用项目借用的“杀金猪”形式将各个小组的PK热情推向高潮。



最终，经过一路的过关斩将，从课堂表现、活动参与、分享、总结几个维度进行了综合考评，以李虹、魏浪、张帆、贾兰涛、李向南、王静为代表的烈焰队脱颖而出，营销中心为其奖励“杀金猪”奖金2000元，对表现优异的第二名、第三名分别进行奖金1300元、500元奖励，并为参训学员颁发入学荣誉证书。

站在哪里不重要，重要的是你正在往什么地方移动，相信这群“头狼”经过这次“狮子计划”的蜕变之旅，必将从优秀走向卓越。



新团队 进场



2016-4-1 创典携手搜房 & 华颐地产
罗马双雄冠领高新创佳绩



2016-4-9 创典新携搜房
称霸东城笃定行



2016-4-15 创典全程携手大悦宫置业
双发天下 创东城霸主



2016-5-3 创典 & 荣民再次联手
共创龙鼎大美未来



2016-5-8 创典携手碧桂园
冠领城南 勇创新高